

Daniel Schauer, Sales Manager Export

J'ai commencé ma formation de commercial industriel tout en travaillant chez un fabricant de chariots élévateurs. Mais au bout de quelques mois, l'entreprise a fait faillite, et c'est au cours de mes recherches sur Internet que je suis tombé sur SAG. À partir de ce moment-là, les choses sont allées très vite. Tout s'est bien passé et j'ai été choisi au bout de seulement deux entretiens en dehors de la période classique d'embauche.

Outre les produits électroniques innovants, ce que j'aime tout particulièrement chez SAG, c'est le mélange sain entre des personnes expérimentées et de jeunes salariés. Cela permet d'avoir toujours des discussions animées pendant les réunions et les entretiens d'équipe, dont les deux parties bénéficient. Elles m'ont toujours beaucoup apporté sur le plan personnel, et elles continuent à m'être très utiles. De plus, je suis persuadé qu'une entreprise a besoin de ce type de mélange pour pouvoir continuer à réussir à long terme sur le marché.

J'apprécie beaucoup la relation sympathique et détendue que nous avons. Des hiérarchies horizontales et des prises de décision rapides qui tiennent compte des avis des uns et des autres contribuent en outre à créer une ambiance de travail positive et à me motiver. Le fonctionnement en autonomie et le transfert de responsabilités m'ont prouvé que mon travail était apprécié.

L'encouragement et l'évolution des salariés sont des caractéristiques qui distinguent particulièrement SAG. En effet, j'ai pu suivre de nombreuses formations initiales et continues dans le domaine de la vente, de la rhétorique et des langues étrangères, et j'ai également pu poursuivre mes études jusqu'à l'obtention de mon MBA. Aujourd'hui, je suis devenu vice-chef de service du département des exportations.



Daniel Schauer

« Le fonctionnement en autonomie et le transfert de responsabilités m'ont prouvé que mon travail était apprécié. »

Téléphone :

+49 (0) 20 51 / 20 86-0

E-mail :

sag@sag-schlagbaum.com